DRAGONX CAPITAL 基金介绍

种子及早期风投 2023年3月版



Dragon 是谁?

- C Dragons 不仅仅是企业创始人。
- C Dragons 是卓有远见, 勇于竞争的战略家, 无所畏惧的领导者, 具有雄才伟略的企业家。
- C Dragons 非中介化投资,重塑行业规范。
- ★ 其独特的洞察力和打造一间价值十亿的公司的 动力,决定了不是人人都能成为Dragon。





执行摘要

旨在找出最优秀最具有前途的企业家。

理论

- 纪律严明,具有增值效益的种子公司以及 早期资本对于软件及互联网公司的投资。
- 寻找服务资源不足的创业者和地理区域。

策略

- 资本即为商品。
- DragonX 平台大大确保提高了公司的成 长周期和早期成功的概率。
- 我们的商业模式是资本实际投入与入选投资组合公司精诚合作。

使命

识别硅谷以外的有潜力建立 伟大公司、解决重大 问题和创造价值的最佳企业家,并为他们提供资金、指导、网络和工具,以获得成功。

主要特征

- 以部门, 平台及地域为合作重点。
- DragonX 平台提供增值服务套餐, 服务工具 及网络, 成功陪伴您获得下一轮资本融资。



团队

















IVAN NIKKHOO 伊万·尼科

执行合伙人 IC会员

伊万在国际上拥有超过36年的各种高级职位的经验, 他是一位经验丰富的科技投资者、顾问和运营商, 在软件和SaaS、电子商务、市场平台、平台和互联网方面带来了深厚的领域知识。

他在风险投资、私募股权、运营和管理、销售和营销以及科技并购方面有广泛的背景,拥有强大的全球网络,与风险投资、PEG和CEO级别的公司有长期的合作关系,并定期在全球多个城市举办一系列的风险投资/CEO晚宴,将CEO、风险投资、PEG和行业高管聚集在一起,讨论最新的趋势和发展。他是YPO的成员,也负责YPO全球的风投网络。







团队











Entrepreneur



骆锋 执行合伙人 IC成员

骆锋在销售、营销、运营和公司创建搭建方面有着几十年的成功经验。他投资的公司营业额收入超过了1亿美元,其中涉及了电子学习、商业服务、软件及服务和电商。骆锋也是著名的"40岁以下商业精英"奖得主,获得40岁以下最具影响力和最成功的商业领袖之一荣誉。他也是一位畅销书作家,出版了12本关于成交、创业和商业的书籍。他还亲自培训、指导和辅导了超过10,000名销售专业人士和企业主创业经商。受训者遍布全球151个国家累计突破342亿美元的销售记录而蜚声业内。

基金概览

目标基金规模: 1000-1500万美元定额

目标方向: B2B 软件和网络

平台: 早期种子, 种子及早期资本

预计持有年限: 3-7年

核心投资: 20-30

初始规模范围: 10-25万

初始/跟踪/机会: 60%-40%

作用: 引导, 共同参与投资, 企业联合组织

开发期: 3-4年

基金期限: 10年+1+1

区域: 北美和欧洲

集中限值基金规模: 15%以上

目标总回报率: 5-7X

第一次收盘: 2022年6月30日

下次收盘: 2022年第四季季末

最后收盘 2023第二季季末



基金条款, 行政与监督

美国基金: DragonX Fund I, LP

GP: DragonX GP I, LLC

管理基金: DragonX Capital, LLC

GP贡献: 2 - 5%

管理费: 2.5% (年费)

带息: 20%

最低资本额: 10万

管辖: 美国Dlware合伙人公司

交流: 每季交流, 年报。

管理: Active Hand-on management

LPS, LPS 与散户共同投资,不收取费用。

LPs可以审阅投资纪要并以此为战略利益参考。

多元化ESG: 团队, 顾问, 服务提供及投资。

Waterfall: 欧洲



FUND FORMATION & ADMINISTRATION

FIRST REPUBLIC BANK CUSTODIAN



TAX / AUDIT



DragonX - X 要素

我们正在寻觅具备以下要素的创业者:



建立融洽合作 关系的能力



能够雇佣最 佳团队



可筹集资本



具备解决棘手 问题的能力



有勇气



具有竞争力



具有销售 及推广能 カ



懂得平衡 生活



敏捷且能灵 活应变



创业公司失败的原因

DragonX 平台帮助降低这类风险:



每年都有数以百计的新的、有 前途的初创企业寻找资本



不到25%的人能够进入成长轮

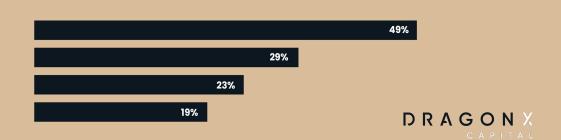


缺乏产品市场契合度和团队问题 是普遍现象



缺乏增长资本是最常见的问题

创业失败的 主要原因 缺乏适合市场的产品 融资受挫 团队问题 市场竞争



独特个性的投资方式

我们在寻找具有特殊价值的商机



抗拒经济周期



高度防御



需求增长



不间断性收入模式



资本效率



系统记录关键任务



高利润率



提高采用率



日益严重的问题



6T 投资哲学

团队(TEAM)



可支持的融资团队

市场规模(TAM)



巨大的成长性市场

时间(TIMING)



合适的时机

技术(TECHNOLOGY)



专注于市场契合 的快速产品

经过测试的单位效益(TESTED UNIT ECONOMICS)



强大的单位经济学

助力(TAILWINDS)



市场助力



为何现在投资?

有利的市场趋势和顺风发展的持续存在



创办软件公司比以往 都更容易更省钱。



PEG 有更多的资本, 期待部署更多的投资。



创业公司的估值继 续上升, 特别是在后 期增长阶段。



许多部门, 行业及社 会问题都需要使用 软件来解决。



对于重大评估扩展使创业激情上升到成长期,将会创造显著的价值。



资产流动性的选择 比任何时候都多。



投资者为何选择 DragonX?

经验,专业和投资组合管理

有经验的团队:



具有机构投资的专业知识



数十年运营管理和交易的宝贵经验



强大而广泛的行业关系和信誉

遵守投资及投资组合管理流程:



专有交易起源



机构投资选择程序



亲手操作增值投资组合管理



独特发掘创业公司的模式

交易流程:

- 与业界参与者有深厚密切关系
- 每月主办全球科技大佬晚宴
- 不定期举办召开风投峰会
- 合作伙伴联谊会
- 拥有与世界青年总裁协会和 其他协会的紧密关系

思想领导地位:

- 拥有掌控世界青年总裁协 会网络平台
- 白皮书和博客撰文
- 访谈全球知名企业首席执 \rightarrow 行长系列报道
- 广泛的公众演讲活动
- 业界活动

社区:

- 高校执教经验
- 积极参与行业板块活动
- 指导及行业回馈

无与伦比的网络

































100:10:1 法则

第一阶段: 资格审查

- 创业公司
- •潜在投资公司 初步讨论, 审核可行性, 共同兴趣。
- 资格 细节讨论, 初始资格

第二阶段: 寻觅

- •投资简报 向投资审核委员会提交简报
- •频繁互动 深入讨论, 完善投资报告
- ・起草合约 一旦接受完成合作条款, 进入第三阶段

第三阶段: 尽职调查&完成交易

- •尽职调查-通过合约进行尽职调查细节
- · 最终通过投资审核委员会表决
- •完成投资交易

投资选择过程

1000个创业公司/年

500个意向投资/年

250个意向投资/年

100潜在投资

10合格的投 资公司

6-10 个成功投资



全方位的尽职调查

每项潜在的投资都要经过彻底的审慎调查过程



团队



准备高增值



企业知识 产权



未来成为业界领 先的可预见性



下一轮资本 的确定性



市场



优惠交易条件



实现产品市场契合



解决日益增 长的问题



可扩展平台



资本效率



可持续的竞争力



实现高 速增长



可防御的 商业模式



合适的估价



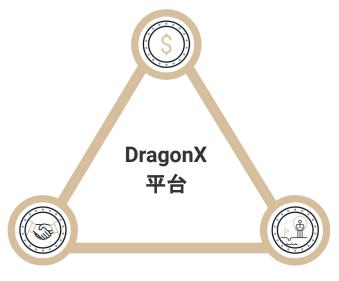
健全的资产 负债表



创业者为何选择 DragonX

资本

(共同资本投入并跟进)



命运共同体

(创业者培训&人脉交流网络)

客户获取

(策略/系统)



投资组合管理

我们专注于投资,并致力于在持有期内创造价值。



业务拓展



提供服务及咨询支持



KPIs & Unit 经济指导



风险债务



市场营销



策略及业界关系



获得下一轮 资本投入



专注多元化拓展



客户成功与保留



我们与世界顶级基金密切合作











































TIGERGLOBAL



其他基金经理及 我们的创始人对DragonX的评价

"DragonX是一个伟大的合作伙伴,他们帮助我们扩大和发展业务。他们是创始人令人难以置信的倡导者,当涉及到软件和电子商务时,他们的思考方式是突破常规的。我们很幸运有他们在我们的角落里,并对共同建立一个企业的道路感到兴奋。"



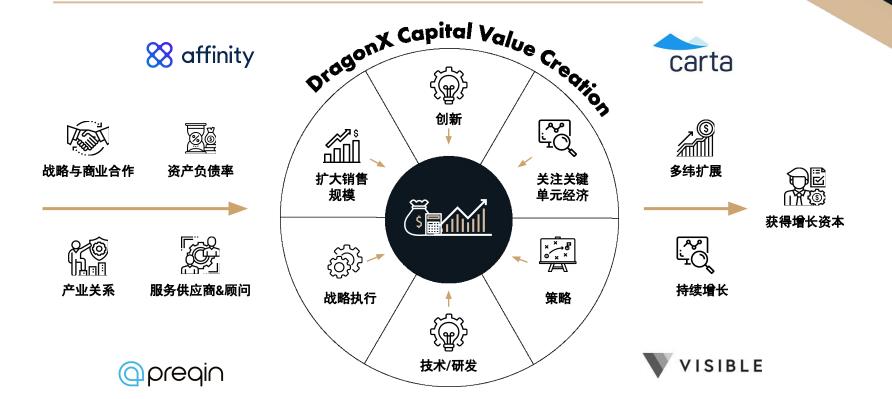
Serge Kassardjian StayTuned, 联合创始人兼首席执 行官

"DragonX团队做事果断,反应迅速。我们敲定本轮融资的时间很短,DragonX高效地完成了调查,并迅速与创始人建立了信任,使我们很容易选择将他们纳入其中。这对创始人来说是一股清新的空气。"



Charlie Franklin Compa, 联合创始人兼首席执行官

以创造价值为中心的投资组合管理





现已投资组合



行政赋权 共同投资者: Bullpen Capital



Shopify SaaS 聚合器 共同投资者: TenOneTen Ventures



销售自动化平台 共同投资者: Right Side Capital



人力资源管理及招聘 共同投资者r: Operate Capital



企业员工沟通工具 共同投资者: Right Side Capital



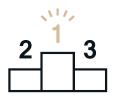
薪酬数据管理 共同投资者: Crosscut Ventures



我们成功的原因







行业化



渠道



纪律



聚焦



人脉网络



工具及科技



短持有期

有限合伙人管理

我们重视我们的管理合伙人



承诺三年内实现目标



每月更新投资者



邀请参加年度峰会



独家投资者访问平台



季度教育研讨会



接触投资组合公司 首席执行长



独家DragonX Capital 赠品



独家活动邀请



无费用共同投资模式



DragonX Capital 独家赠品







Environmental, Social, & Governance ("ESG")

We understand that our activities have an impact on the environment and on the people and communities where our portfolio companies operate. We believe the planet and society are better served by supporting a more diverse, equitable, and inclusive venture ecosystem, and that engaging with a broad set of investment criteria that includes environmental, social and governance ("ESG") considerations mitigates risk and helps to capture long-term value. DragonX Capital has made a commitment to incorporate ESG principles in the way we behave by developing our guidelines. We endeavor to be a forward-looking, responsible owner and a partner to all the stakeholders with whom we work, including employees, customers, suppliers, management teams, board members, industrial advisers, and society at large. We are cognizant of issues around labor compensation and gender diversity. We respect and understand the United Nations Principles for Responsible Investment (PRI). However, we are not yet a signatory but aim to incorporate all relevant environmental, social, and governance principles into our investment analysis, decision-making processes, ownership policies, and practices. We are a member of NVCA, Pledge LA, Alliance for SoCal Innovation, NVCA, and Venture Forward #VCHumanCapital Pledge and our Associate is a member of All Raise VC Associate co-hort.

Environmental, social, and governance (ESG) issues impact the communities where DragonX Capital and our portfolio companies operate. DragonX Capital recognizes this and commits to incorporate ESG principles in the way we behave. DragonX Capital's ESG guideline was developed in alignment with the requirements of the UN Global Compact's principles in the areas of human rights, labor, the environment and anti-corruption, the Universal Declaration of Human Rights of the United Nations as well as the OECD guidelines for Multinational Enterprises.















Disclosures

This Confidential Presentation (this "Presentation") is qualified in its entirety by reference to the Confidential Private Placement Memorandum of DragonX Capital, LLC (the "Fund") (as modified or supplemented from time to time, the "Memorandum"), the agreement of limited partnership of the Fund, as may be amended and/or modified form time to time, and a subscription agreement related thereto, copies of which will be made available upon request and should be reviewed before purchasing a limited partnership interest in the Fund. Statements in this Presentation are made as of the date on the cover of this Presentation unless stated otherwise, and neither the delivery of this Presentation at any time nor any sale of the limited partnership interests described herein shall under any circumstances create an implication that the information contained herein is correct as of any time after such date. Certain information contained herein has been obtained from third parties. All material presented is complied from sources believed to be reliable and current, but accuracy cannot be guaranteed. This Presentation is not intended to be relied upon as the basis for an investment decision, and is not, and should not be assumed to be, complete. The contents of this Presentation are not to be considered as legal, business or tax advice, and each prospective investor should consult its own attorney, business advisor and tax advisor as to legal, business, and tax advice. An investment in the Fund is subject to various risks, none of which are described herein. A description of certain risks involved in an investment in the Fund can be found in the Memorandum; such risks should be carefully considered by prospective investors before making an investment decision. Information contained herein may include information in respect of prior investment performance, including gross and net return multiples and internal rates of return ("IRRs"), and actual results for unrealized investments will likely vary from the valuations of such unrealized investments indicated herein. In considering any performance information contained herein, prospective investors should bear in mind that past or projected performance is not indicative of future results, and there can be no assurance that the Fund will achieve comparable results or that target returns, if any, will be met. Gross return multiples and IRRs are calculated prior to management fees, carried interest and expenses; net return multiples and IRRs give effect to management fees, carried interest and expenses. This Presentation does not constitute an offer or solicitation in any state or other jurisdiction to subscribe for or purchase limited partnership interests in the Fund. The Fund reserves the right to modify any of the terms of the offering and the limited partnership interests described herein. Recipients of this Presentation agree that the Fund, its affiliates and their respective partners, members, employees, officers, directors, agents, and representatives shall have no liability for any misstatement or omission of fact or for any opinion expressed herein. Each recipient further agrees that it will (i) not copy, reproduce, or distribute this Presentation, in whole or in part, to any party, (ii) keep confidential all non-public information contained herein, and (iii) use this Presentation solely for the purposes described herein.

